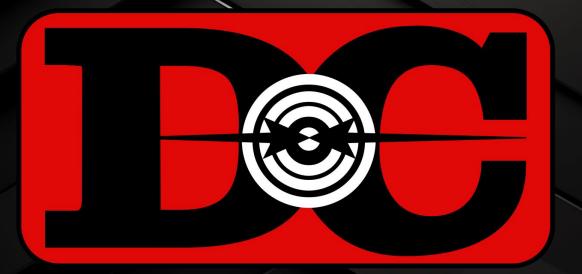






Catalogo Mezzi Servizi e Format













Il servizio Teledem **Direct Contact** è un sistema di comunicazione outbound (in uscita) indicato per l'apertura di contatti diretti nel mondo B2B, quando si devono contattare subito aziende, professionisti, potenziali clienti o partner commerciali.

Il sistema utilizza sia il telefono che tutta la potenzialità del web, come chat, social media marketing, form e contatti diretti in generale.

Il servizio Teldem **Direct Contact** si acquista su ricarica a pacchetti di minimo 100 contatti e si pagano unicamente quelli andati a buon fine con un adeguato report di contatto.







Con il servizio Direct Contact puoi:

- Aprire contatti commerciali immediati e diretti sia in Italia che all'estero
- Diffondere direttamente proposte commerciali e informazioni sulle iniziative della tua azienda, prodotti, servizi o tecnologie
- Effettuare campagne direct per la creazione di reti e di relazioni professionali
- Distribuire materiale informativo e promozionale in genere (cataloghi, brochures, coupons, circolari, materiale illustrativo anche audiovisivo)
- Promuovere collegamenti verso ambienti web di approfondimento (pipelines, hub e funnel), di engagement, recruiting e lead generation supportare progetti di affiliazione, referral marketing, e content marketing



Apertura contatti commerciali diretti curati da professionisti esperti



Con il servizio Direct Contact puoi:

- Porre in essere speciali format di comunicazione diretta e mirata verso il tuo target di riferimento o specifici panel di potenziali clienti o partner commerciali
- Distribuire direttamente inviti a fiere, eventi e webinar online, corsi di formazione, presentazioni professionali e workshop
- Diffondere contenuti e comunicazioni per alimentare pipelines di vendita, canali di lead generation e attività di funnel marketing
- Invitare alla fruizione di contenuti audio e video promozionali sia di libera consultazione che ad accesso condizionato (per lead generation, engagement e monetizzazione)
- Alimentare con contatti diretti qualsiasi pipeline o funnel

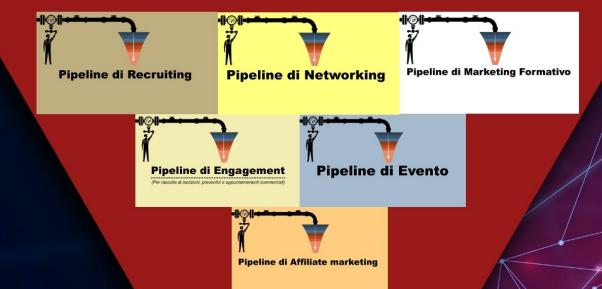


Apertura contatti commerciali diretti curati da professionisti esperti



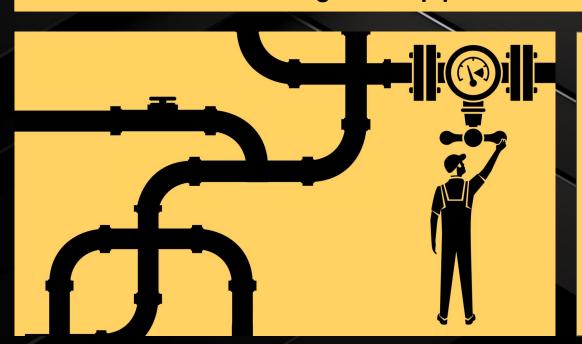
A volte bastano il tubo e l'imbuto giusto

Ogni iniziativa ha bisogno della giusta pipeline e del funnel più efficace per raggiungere l'obiettivo.





Servizio di costruzione e gestione pipeline di marketing e vendita diretta



Utilità di una pipeline

- Vendita
- Promozione e divulgazione
- Event Marketing
- Funnel Marketing
- Recruiting
- Affiliazione
- Lead Generation
- Fidelizzazione
- Raccolta di richieste, preventivi e iscrizioni
- ...e molto altro

Le pipeline e i funnel di Teledem sono efficaci perché:

- Hanno il giusto media mix di comunicazione per il caricamento delle referenze e l'engagement degli interessati da coinvolgere
- Dispongono di efficaci format di contenuti sia illustrativi che motivazionali
- Sono supportate dalle campagne crossmediali e di direct marketing di Teledem
- Hanno un'alta capacità di indicizzazione sui motori di ricerca grazie agli articoli indicizzanti scritti dai seo copywriter di Teledem
- Si integrano con i social mediante le attività di social media marketing condotte da social media manager esperti in percorsi di conversione
- Dispongono di tutte le potenzialità di illustrazione e coinvolgimento offerte dai video e dai podcast audio integrati

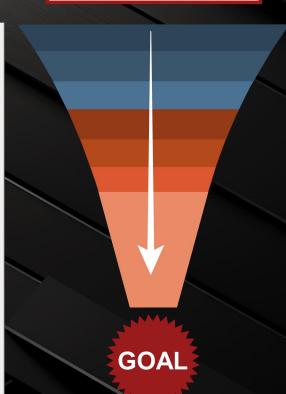


A cosa serve una pipeline di marketing e di vendita

TELEDEM Pipeline Marketing

Nel marketing e nei processi di vendita una pipeline è un sistema che:

- **Seleziona il target** (ovvero i soggetti ai quali rivolgere proposte commerciali, mandare inviti a iniziative, aprire i contatti di business)
- Guida i clienti o potenziali tali attraverso processi di qualificazione e maturazione all'acquisto o adesione alle proposte fornendo loro adeguate informazioni
- Converte i soggetti interessati da potenziali clienti in clienti effettivi o aderenti alle iniziative proposte
- Gestisce le fasi post vendita o post adesione e guida i processi di fidelizzazione, up selling e partecipazione



Attivando una pipeline personalizzata di Teledem potrai disporre di:



- Mezzi tecnologici all'avanguardia
- Redazione estesa formata da publisher, giornalisti, copywriter, seo writer, produttori di podcast audio/video e creatori di contenuti in genere
- Specialisti in social media e content marketing
- Operatori del direct marketing crossmediale
- Convertitori di leads, consulenti di vendita, facilitatori gli acquisti
- Pubblicazioni e mezzi editoriali di supporto (media digitali e tradizionali come Web, carta stampata, radio, tv)



Pipeline, funnel e format personalizzati tailor made



Cosa sono i format di pipeline?

Si tratta di modelli collaudati che hanno riscosso successo nelle loro varie applicazioni.

Detti format vengono continuamente aggiornati in considerazione dell'evoluzione delle tecniche di comunicazione, dei media disponibili e dei metodi di approccio al target.

I format di pipeline, per essere efficaci e offrire le prestazioni richieste devono essere **personalizzati in base alle esigenze dell'impresa**



Contatta un nostro specialista e richiedi un progetto preliminare gratuito e su misura

I fondamentali



Una pipeline di Marketing o di vendita è incardinata sui seguenti servizi:

- Analisi delle filiere produttive e distributive con l'individuazione dei soggetti target e la costituzione di liste e database dei potenziali clienti da inserire mediante campagne direct b2b
- Acquisizione della visibilità contestualizzata a favore del soggetto promotore mediante il content marketing e la pubblicità sui media selezionati
- Studio dei contenuti e attivazione delle iniziative utili all'engagement e al nurturing dei soggetti target per portarli alla conversione, cioè a compiere le azioni per le quali abbiamo costituito e stiamo gestendo la nostra pipeline di marketing, vendita o lead generation
- Intervento di professionisti convertitori di leads: soggetti commerciali che possono intervenire con efficacia per facilitare le vendite, la conversione dei leads o la raccolta di richieste e preventivi



Un vasto catalogo di pipelines, format e funnel























Contatta un nostro specialista e richiedi un progetto preliminare gratuito e su misura

Event Marketing in live streaming, on demand e automatizzati





L'event marketing è l'insieme delle attività di pianificazione, organizzazione ed esecuzione di eventi volti a promuovere un prodotto, servizio o brand, con il fine ultimo di favorire l'interazione e la connessione con il pubblico, sia consumatore che operatore commerciale o professionale.

Scegli il format di evento più adatto alle tue iniziative



Puoi scegliere il format di evento più idoneo alla tua iniziativa e ai tuoi obiettivi da un catalogo che vede vari formati, come ad esempio eventi per Recruiting, Engagement, Affiliate marketing, Formazione, Informazione, Promozione commerciale, Vendite diretta, Relazioni societarie e riunioni con investitori, Convegni professionali e webinar, Eventi in diretta, Conference talk show e molti altri.

Ogni evento viene organizzato e prodotto per raggiungere quantitativi di pubblico anche impegnativi, in termini di numero di partecipanti, grazie alle strutture di webcast delle quali disponiamo e la preparazione degli operatori di live streaming coinvolti.













Molte opportunità per coinvolgere a distanza il tuo pubblico



- La piattaforma Teledem è specializzata nella produzione di eventi online, teleconferenze, webinar, webcast ed eventi professionali in diretta e interattivi di qualità broadcast per piccole e grandi platee di partecipanti.
- Ogni evento può essere impostato sia come una videoconferenza che come una vera e propria trasmissione televisiva nel formato "Conference talk show", visibile su tutti i dispositivi digitali comprese le smart tv.
- Sono implementati tutti i più avanzati strumenti di interattività e partecipazione tra pubblico e relatori.
- Tutti gli eventi possono essere registrati e messi a disposizione "on demand", anche con l'utilizzo di avanzati sistemi e tecniche di interazione che offrono ai fruitori dell'evento la possibilità di interagire con i relatori o apposita frontline di operatori che danno all'evento on demand le stesse condizioni di partecipazione di un evento live.
- Gli eventi possono essere forniti ad accesso libero o condizionato (per iscritti, su registrazione o a pagamento)





Creazione e gestione di web radio e web tv live e piattaforme di podcasting operative h24

Creiamo e gestiamo conto terzi web radio e corporate tv sia in live streaming che on demand.

Disponiamo di piattaforme di podcasting efficaci che offrono piani editoriali e di distribuzione dei contenuti a livello professionale.

Coinvolgi un numero illimitato di spettatori e partecipanti all'interno del tuo spazio virtuale brandizzato.







Servizio ricerche di mercato e costituzione banche dati



Le banche dati e le liste ponderate di contatti commerciali sono fondamentali per ogni business, fornendo un solido punto di partenza per l'analisi delle filiere produttive, distributive e dei servizi. Inoltre, i servizi di Privacy compliance consentono alle aziende di proteggere i propri dati e di rispettare le normative vigenti.

La creazione di liste e database ponderati sono fondamentali per ogni attività di marketing diretto, l'organizzazione di eventi anche online, e la costruzione di canali di Lead generation, Funnel marketing e Pipelines di vendita.



Richiedi un prescanning gratuito e la quotazione dei servizi di ricerche di mercato, costituzione liste prospect e DB



Tel: 049 5221962 – 346 0318251 assomodus@gmail.com - skillmixmail@gmail.com www.teledem.it